Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

LAPORAN HASIL PKM DOSEN UNIVERSITAS TAMA JAGAKARSA



PADA TANGGAL 22 - 23 NOVEMBER 2024 SECARA LURING DAN DARING



BEKERJA SAMA DENGAN

FORUM LEMBAGA PELATIHAN VOKASI INDONESIA DPC BOGOR RAYA

Jl. Keradenan Ruko Cibinong City Blok AC No. 6E Sukahati – Cibinong Kabupaten Bogor

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

DAFTAR TOPIK NARASUMBER

NIDN	NAMA DOSEN	ТОРІК	NOMOR SURAT TUGAS LPPM	
0313127401	Dr. Budi Akhmad Tarigan., SE., MM	Penguatan Mutu Produk UMKM di Kabupaten Bogor		
0322046506	Dra. Ida Harahap., MM	Penguatan Mutu Produk UMKM di Kabupaten Bogor	228/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0312037006	Imelda Barus.,SE., MM	Penguatan Mutu Produk UMKM di Kabupaten Bogor		
0302026709	M. Asbullah, SE., MM	Pentingnya Etika dan Moral Bisnis sebagai Kunci Keberhasilan dalam Menjalankan Usaha/Bisnis	— 229/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0321067102	Yoga Fortuna., SE., MM	Pentingnya Etika dan Moral Bisnis sebagai Kunci Keberhasilan dalam Menjalankan Usaha/Bisnis		
0309077903	Julinta Paulina., SE., MM	Pelatihan Keterampilan dan Pemasaran Produk Lokal untuk UMKM		
0031016401	Drs. Jeffry H. Sinaulan., MS	Pelatihan Keterampilan dan Pemasaran Produk Lokal untuk UMKM	230/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0307097002	Asmah Sinuraya, SE., MM	Pelatihan Keterampilan dan Pemasaran Produk Lokal untuk UMKM		
0423126302	Drs. Posman W.H Hasibuan	Penerapan Strategi Pemasaran Produk Local Untuk Menarget Pasar Regional Pada Platform E-Commerce	- 231/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0307056304	Swasta Bangun., SE., MM	Penerapan Strategi Pemasaran Produk Local Untuk Menarget Pasar Regional Pada Platform E-Commerce		
0315127201	Sairun Simanullang., SE., MM	Meningkatkan Ekonomi Lokal dengan Membangun UMKM Inovatif dan Mandiri	222 / DDN4 LITANAA /// /2024	
0311066703	Fransiska Simanullang., SE., MM	Meningkatkan Ekonomi Lokal dengan Membangun UMKM Inovatif dan Mandiri	232/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0329106601	Amir Hamzah,ST.,MT.,Ph.D	Pemasaran Produk Lokal Menggunakan Multimedia	233/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0308056605	Dra. Hj. Misrofingah ,M M	Pemberdayaan Ekonomi Lokal: Pemberdayaan Guna Meningkatkan Ekonomi Masyarakat Secara Produktif & Dukungan Terhadap UMKM	234/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0329117909	Anton Fatoni., SE., MM	Pemberdayaan Ekonomi Lokal: Pemberdayaan Guna Meningkatkan Ekonomi Masyarakat Secara Produktif & Dukungan Terhadap UMKM		
0301037204	Teknologi AI (Artificial Intelligence) Untuk Pengembangan Pemasaran Produk 4 Ahmad Darmawan Sidik, ST., MT UMKM		235/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0305077607	Rudi Ginting	Pemberdayaan Ekonomi Lokal dengan Fungsi UMKM, Keterampilan dan Penyusunan Laporan Keuangan	236/LPPM-UTAMA/XI/2024	
0330116801	Helmina Br Ginting	Pemberdayaan Ekonomi Masyarakat di Kabupaten Bogor	237/LPPM-UTAMA/XI/2024	

LEMBAGA PENELITIAN DAN PENGABDIAN MASYARAKAT UNIVERSITAS TAMA JAGAKARSA (LPPM - UTAMA)

Jl. T.B. Simatupang No. 152 Tanjung Barat, Jakarta Selatan 12530 Telp. (021) 789 0965 Ext. 108 Fax. (021) 789 0966 e-mail: lppm_utama@yahoo.com. Website: http://www.jagakarsa.ac.id

SURAT TUGAS

NO: 231/LPPM-UTAMA/XI/2024

Yang bertanda tangan dibawah ini Kepala Lembaga Penelitian dan Pengabdian Kepada Masyarakat Universitas Tama Jagakarsa Jakarta, dengan ini menugaskan kepada :

1) Nama : Drs. Posman W.H Hasibuan., MM

NIDN : 0423126302

Pekerjaan : Dosen Universitas Tama Jagakarsa

2) Nama : Swasta Bangun., SE., MM

NIDN : 0307056304

Pekerjaan : Dosen Universitas Tama Jagakarsa

Untuk melakukan kegiatan Pengabdian Kepada Masyarakat Bekerjasama dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya berupa Penyuluhan Kepada anggota Forum Lembaga Pelatihan Vokasi Indonesia DPC Bogor Raya dan dengan topik materi penyuluhan "Penerapan Strategi Pemasaran Produk Local Untuk Menarget Pasar Regional Pada Platform E-Commerce" yang dilaksanakan pada Hari Jumat Tanggal 22 November 2024 pada pukul 13.00 – 17.00 WIB dan Hari Sabtu Tanggal 23 November 2024 Jam 08.00 – 13.00 WIB. Dilaksanakaan secara Luring dan Daring bertempat di Kantor Sekretariat DPC Forlat Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor.

Demikian surat tugas ini dibuat dengan sebenar-benarnya untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

8 November 2024

la LPPM

Irna Sjafei., M.Pd



FORUM LEMBAGA PELATIHAN VOKASI INDONESIA DPC BOGOR RAYA

JI. Keradenan Ruko Cibinong City Blok AC No. 6E Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor - Jawa Barat

SURAT KETERANGAN

NO: 202/SK-PKM/FORLAT-VOKASI/XI/2024

Yang bertanda tangan dibawah ini Ketua Forum Lembaga Pelatihan Vokasi Indonesia DPC Kabupaten Bogor dan Kota Bogor, dengan ini menerangkan bahwa Dosen Universitas Tama Jagakarsa:

1) Nama : Drs. Posman W.H Hasibuan, MM

NIDN : 0423126302

Pekerjaan : Dosen Tetap Universitas Tama Jagakarsa

2) Nama : Swasta Bangun., SE., MM

NIDN : 0307056304

Pekerjaan : Dosen Tetap Universitas Tama Jagakarsa

Telah melakukan kegiatan Pengabdian Kepada Masyarakat yang dilaksanakan di Forum Lembaga Pelatihan Vokasi DPC Bogor Raya dengan memberikan Penyuluhan kepada Anggota Forlat Vokasi DPC Bogor Raya dengan Tema "Pemberdayaan Ekonomi Masyarakat Di Kabupaten Bogor" dengan Judul Topik "Penerapan Strategi Pemasaran Produk Local Untuk Menarget Pasar Regional Pada Platform E-Commerce" yang dilaksanakan pada Hari Jumat Tanggal 22 November 2024 pada pukul 13.00 – 17.00 WIB dan Hari Sabtu Tanggal 23 November 2024 Jam 08.00 – 13.00 WIB. Dilaksanakaan secara Luring dan Daring bertempat di Kantor Sekretariat DPC Forlat Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor.

Demikian surat keterangan ini dibuat dengan sebenar-benarnya untuk dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Cibinong, 25 November 2024

Ketua Decrorum tokasi
Bogor Baya

Johnny homas, BA

RAYA

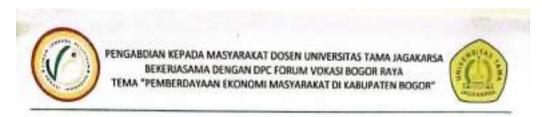
Tema "PEMBERDAYAAN EKONOMI MASYARAKAT DI KABUPATEN BOGOR"

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

DAFTAR HADIR NARASUMBER



DAFTAR HADIR NARASUMBER

CIBINONG, JUMAT / 22 NOVEMBER 2024

NO	NIDN/NIDK	NAMA LENGKAP	HP	TANDA TANGAN
į	030805668	miseofingah	08987015859	上生
2.	0031616401	JEFFRY. H. GWAVLAN	0.85289662364	Dell
3	03071166745	MURHENSHER G	08158404)047	Alleg
4	03 0709700	Asmah Enurage	0817/828958	duf
2	0322046506	IDA HARATUP	0813 8081325]	Sky
6	0505077905	Julium paulina	081516770894	A
7	0329660	Any Home	2813/64/2	3 John
8	0312037006	Irrelda Kany	097787384g6	62
9		Ahmed Darmown Sidele	087882231860	Del D
10	070001670	M Asbellar	685714197743	ML
11	092106710	7000 P	081513400	-10°
11	03/5/272	si transiska, siounullay	0812 1850 7F0Y	*
13	033011680	Holmina br. Gusting	68129566489	* *



Mengetahul,



Tema "PEMBERDAYAAN EKONOMI MASYARAKAT DI KABUPATEN BOGOR"

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Tema "PEMBERDAYAAN EKONOMI MASYARAKAT DI KABUPATEN BOGOR"

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



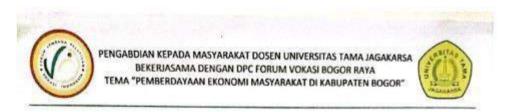
Tema "PEMBERDAYAAN EKONOMI MASYARAKAT DI KABUPATEN BOGOR"

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

DAFTAR HADIR PESERTA



DAFTAR HADIR NARASUMBER CIBINONG, JUMAT / 22 NOVEMBER 2024

NO	NAMA LENGKAP	ALAMAT	HP	TANDA TANGAN
١	o-Thomas	Pepsk	0878778 77701 <	W-
2-	Christhae	Depok	08(58344332	Hal.
3.	Foutay.	Pende	081289586	ros from
4.	SONY ANGLOR	Bogan	0812941645	
5	Asep sobarb'	Bugar	08151171166	aff.
6	FONTAS TAHS	Bryn	08128958645	13-
7	Ridar E.T.	Bryw	0 \$2580 21 120 17	Re
8	Shindy	Depole	0899587100490	on
9	Sorfilia	Cabinona	08 (1845876)	Qu.
0	DOSSON	Behan	08/29900682	. sh
II	Peni Utawi .	cirlung Bosor	081330283468	fo!
12	Risal Ferdinan	Boyer	08226039234	刻
13	Ifon Pulen CW	Cleuraup	08567546394	Alian

Ketua pro roum tokasi Bogo savia Mengetahui,

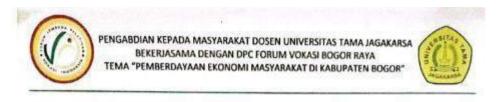
Universitas Tama Jagakarsa

Tema "PEMBERDAYAAN EKONOMI MASYARAKAT DI KABUPATEN BOGOR"

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor



DAFTAR HADIR NARASUMBER

CIBINONG, JUMAT / 22 NOVEMBER 2024

NO	NAMA LENGKAP	ALAMAT	HP	TANDATANGAN
14	Avanda ff.t	Copeinne	68212745	lefa
15	found michie	(ileinora	M(5 2525)	go-
B	Slower buzzeli	Orange Drawnge	०१९८७३७१९३१	HAR
13.	Danh:	Drawig	081290074 10	h'
-				
1				
1				
1				

Mengetahui,

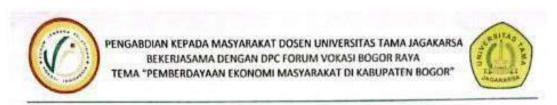


Tema "PEMBERDAYAAN EKONOMI MASYARAKAT DI KABUPATEN BOGOR"

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor



DAFTAR HADIR NARASUMBER

CIBINONG, SABTU / 23 NOVEMBER 2024

NO	NAMA LENGKAP	ALAMAT	HP	TANDA TANGAN
1	J. Thomas	Durok	377 11	(1)
2	Richardo.	Perun Caperiz	0841.8011	Kilista
3	Christhan	Pepok	08158344132	Lug
4	Asep Soberi	Bogar	08121137166	app.
5	Soury Angen	Boga.	021294164	17 li
	Frank 6.T	Bur	087580748465	tel.
7	Fontas Tarigas	boger	OK 128958641	5 6
8	DOBSON	Bekasi	08129956	83 200
1	Rysul Ferdinan	Bogor	०५७१४६५३ यस	Feet.
10-	Shawo	Depok	D999983100%	8tma
11.	Sarther	Cobrnony	60388076	&1
12		CHANNE	०८८१५५५४४	Duan
13.	peni utami	Culway Bosor	BONESCOESSES	Se.

okasi CABANG

Mengetahul,

Universitas Tama Jagaka

Dr. Irna Sjafei., M.Po

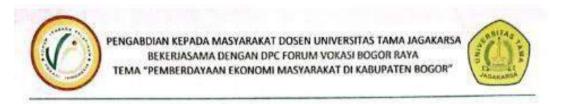
Cetua LPPM

Tema "PEMBERDAYAAN EKONOMI MASYARAKAT DI KABUPATEN BOGOR"

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor



DAFTAR HADIR NARASUMBER

CIBINONG, SABTU / 23 NOVEMBER 2024

NO	NAMA LENGKAP	ALAMAT	HP	TANDA TANGAN
15	AVANDA H.	- Colonnany	9382(4858a	62
14	Jotina michael	Cibinong	083 2929	Day
u	Slowed bryad	Cabinong Drame go	08924989322	佛花.
17	Durkin	Dramego	0812900746	hi
		Ú		
7.7				
-				
-				

Ketua DPC Forum Voksus Bogor Hava

Mengetahui,

On Ketua LPPM

Universitas Tama Jagakarsa

Universitas Tama Jagakarsa

Dr. Jima Sjafei., M.Pd



FORUM LEMBAGA PELATIHAN VOKASI INDONESIA DPC BOGOR RAYA

JI. Keradenan Ruko Cibinong City Blok AC No. 6E Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor - Jawa Barat

SERTIFIKAT

No. 009/S-PKM/FORLAT-VOKASI/XI/2024

DIBERIKAN KEPADA

Drs. Posman W.H Hasibuan, MM

SEBAGAI

NARASUMBER

DENGAN TOPIK "Penerapan Strategi Pemasaran Produk Local Untuk Menarget Pasar Regional Pada Platform E-Commerce"





FORUM LEMBAGA PELATIHAN VOKASI INDONESIA DPC BOGOR RAYA

JI. Keradenan Ruko Cibinong City Blok AC No. 6E Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor - Jawa Barat

SERTIFIKAT

No. 010/S-PKM/FORLAT-VOKASI/XI/2024

DIBERIKAN KEPADA

Swasta Bangun., SE., MM

SEBAGAI

NARASUMBER

DENGAN TOPIK "Penerapan Strategi Pemasaran Produk Local Untuk Menarget Pasar Regional Pada Platform E-Commerce"



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

DOKUMENTASI KEGIATAN PKM



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



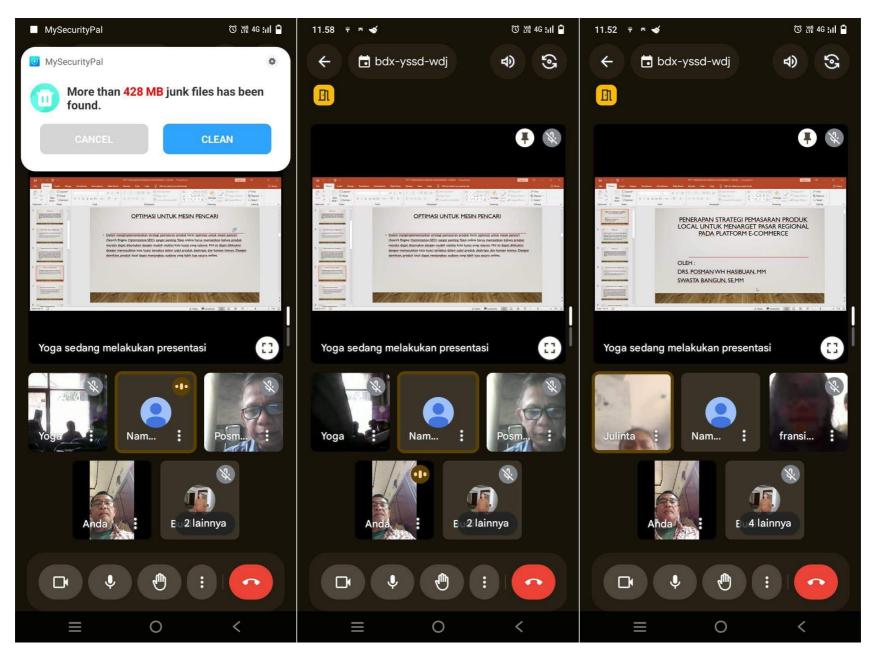
Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



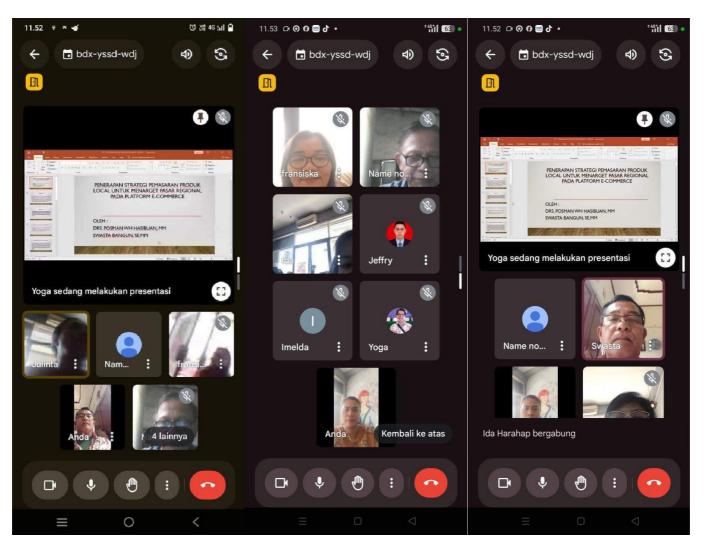
Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

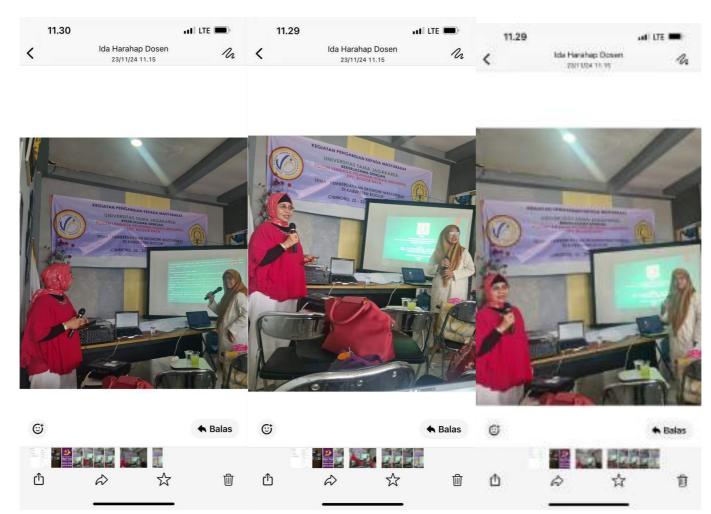
Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya





Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya





Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya



Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

MATERI NARASUMBER PKM

PENERAPAN STRATEGI PEMASARAN PRODUK LOCAL UNTUK MENARGET PASAR REGIONAL PADA PLATFORM E-COMMERCE

OLEH:

DRS. POSMAN WH HASIBUAN, MM SWASTA BANGUN, SE,MM

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

PENDAHULUAN

 Dalam era Digitalisasi ini, kita tidak bisa lagi mengabaikan kekuatan toko online dalam menjanglau pasar yang lebih luas. Berkaitan dengan hal tersebut, hari ini kita mengulik strategi pemasaran jitu untuk produk lokal yang ingin menargetkan pasar regional melalui took online.

PENDAHULUAN

 Dunia pemasaran online terus berinovasi, dan salah satu strateginya adalah menerapkan strategi pemasaran produk local untuk menarget pasar regional di toko online. Dengan mengandalkan keunikan daerah dan karakteristik produk khas, took online dapat memperluas jangkauan pasar ke wilayah regional yang lebih luas.

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

MEMANFAATKAN KEUNIKAN PRODUK LOKAL

- Langkah pertama dalam menerapkan strategi mi adalah mengidentifikasi produk local yang memiliki ciri khas da keunikan.
- Produk-produk ini dapat berupa kerajinan tangan, kuliner, atau produk pertanian yang tidak modah ditemukan di tempat lain. Dengan menonjolkan keunikan tersebut, toko online dapat menanik perhatian konsumen yang mencari produk autentik dan berbeda.

MEMBUAT KONTEN LOCAL YANG RELEVAN

Setelah mengidentifikasi produk unggulan, langkah selanjutnya adalah membuat konten yang relevan dengan pasar regional yang ditargetkan. Konten ini dapat berupa deskripsi produk yang jelas, foto berkualitas tinggi, atau video yang menampilkan keunikan produk. Selain itu, toko online juga dapat membuat konten yang berkaitan dengan budaya atau tradisi daerah, untuk membangun hubungan yang lebih kuat dengan pelanggan.

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

OPTIMASI UNTUK MESIN PENCARI

 Dalam mengimplementasikan strategi pemasaran produk local, optimasi untuk mesin pencari (Search Engine Optimization, SEO) sangat penting Toko online harus memastikan bahwa produk mereka dapat ditemukan dengan mudah melalui kata kunci yang relevan. Hallini dapat dilakukan dengan memasukkan kata kunci tersebut dalam judul produk, deskripsi, dan konten lainnya. Dengan damikian, produk local dapat menjangkau audiens yang labih luas secara online.

OPTIMASI UNTUK MESIN PENCARI

 Dalam mengimplementasikan strategi pemasaran produk local, optimasi untuk mesin pencari (Search Engine Optimization, SEO) sangat penting Toko online harus memastikan bahwa produk mereka dapat diternukan dengan mudah melalui kata kunci yang relevan. Hal ini dapat dilakukan dengan memasukkan kata kunci tersebut dalam judul produk, deskripsi, dan konten lainnya. Dengan damikian, produk local dapat menjangkau audiens yang lebih luas secara online.

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

MEMAHAMI PASAR EGIONAL

Langkah krusial dalam menangetkan pasar regional adalah memahami demografi, preferensi, dan
perilaku berbelanja konsumen di wilayah yang di bidik. Jangan hanya berpusa dengan data umum saja,
melainkan dalami juga karakteristik unik mereka, seperti usia, tingkat pendidikan penghasilan, dan guya
hidup. Analisa tren belanja mereka, termasuk pola pembelian musiman, sajuran preferensi mereka, dan
media yang soring mereka gunakan. Dengan memahami pasar global secara mendalam, bisnis dapat
menyesusikan strategi pemasaran mereka dengan kebutuhan dan keinginan konsumen lokal.

MEMAHAMI PASAR GLOBAL

- Selain itu, pelaku bisnis perlu memahami lanskap kompetitif di pasar regional. Sapa saja pesaing
 utama mereka? Apa saja keunggulan dan kelemahan mereka? Dengan memahami persaingan, bisnis
 dapat mengident fikasi kan celah pasar dan mempromosikan produk mereka secara strategis untuk
 menonjolkan di antara para pasaing.
- Dengan menggabungkan pemahaman tentang pasar regional dan lanskap kompetitif, pelaku bisnis dapat menyusun strategi pemasaran yang tepat sasaran. Mereka dapat menentukan segmen pelanggan ideal, mengembangkan pesan pemasaran yang sesual, dan memilih saluran distribusi yang tepat untuk menjangkau konsumen di pasar regional secara efektif.

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

MEMAHAMI PASAR GLOBAL

 Dengan mengimplementasikan strategi pemasaran yang cermat, pelaku bisnis dapat memanfaziban peluang pasar regional dan menggaetkan konsumen lokal. Toko online mereka akan menjadi destinasi belanja favorit, memperkuat kehadiran mereka di wilayah tersebut dan mendorong pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan.

MENERAPKAN STRATEGI PEMASARAN PRODUK LOKAL PADA PASAR GLOBAL

 Di era digital yang kian pesat ini, toko online tak hanya wadah transaksi, namun juga ajang unjuk kabolehan produk lokai. Dengan bantuan strategi pamasaran yang tapat, pelaku usaha dapat menargetkan pasar regional memperluas jangkauan, dan mendongkrak penjualan mereka.

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

MENGEMBANGKAN PRODUK UNGGULAN

Langkah krusial dalam strategi ini adalah mengidentifikasi produk lokal yang memiliki keunikan, kualitas dan daya tarik. Produk-produk semacamini menawarkan nilai tambah yang mampu menggaethati konsumen di pasar regional. Apakah itu hasil kerajinan tangan, makanan khas, atau barang lesyen, pastikanlah produk unggulan ini mempresentasikan ciri khas daerah dan memenuhi kebutuhan spesifik pasar sasaran.

STRATEGI PEMASARAN EFEKTIF

 Setelah memiliki produk unggulan, langkah selanjutnya adalah merancang stratagipemasaran yang efektif. Memanfaztkan piacform media social dan pemasaran konten untuk membangun hubungan audiens dengan target. Buat konten yang menarik, informative dan relevan dengan minat konsumen di pasar regional, jalin komunikasi duaarah, jawab pertanyaan, dan dengarkan umpan balik pelanggan. Kerjasama dengan influenser atau komunitas lokal dapat memperluas jangkauan pemasaran.

Dilaksanakan pada Hari Jumat dan Sabtu Tanggal 22 - 23 November 2024

Bekerja Sama Dengan DPC Forlat Vokasi Bogor Raya

Dilaksanakan secara Luring di Kantor Sekretariat DPC Forlat Vokasi Bogor Raya Jl. Keradenan Ruko Perumahan Cibinong City Blok AC No. 6E Kel. Sukahati Kec. Cibinong Kab. Bogor

ANALISA DATA DAN OPTIMASI

Pemantauan dan analisa data sangat penting untuk mengukur efetivitas strategi pemasaran, Lacak metric seperti tingkat konversi, lalu lintas situs web, dan keterlibatan media social. Data ini member kan wawasan berharga untuk mengidentifikasi area yang perlu diperbaiki dan mengoptimalkan kampanye. Misalnya, jika tingkat konversi di halaman produk tertentu rendah. Anda dapat menyesuaikan teks, gambar atau peempatan produk untuk meningkatkan tingkat penjualan.

TERIMA KASIH

MARI KITATINGKATKAN KREATIVITAS MELALUI PEMASARAN E-COMMERCE